

Тема: Критерії для пріоритетного українського партнера

Критерії для пріоритетного українського партнера поділені на 5 розділів:

Розділ 1 - Бажані операційні вимоги

Розділ 2 - Бажані фінансові / людські ресурси

Розділ 3 - Бажані галузі промисловості

Розділ 4 - Чому варто співпрацювати з Plus Lab?

Розділ 5 – Наступні кроки

Розділ 1 - Операційні вимоги до українського партнера

Основні зобов'язання Plus Lab перед ЮНІДО	Бажані операційні вимоги до українського партнера
Етап 1 - Техніко-економічне обґрунтування – поточна угода i) Сприяти координації з науковими організаціями, урядовими та регуляторними органами, такими як органи сільськогосподарського та медичного обслуговування, для перевірки даних Японії щодо результатів деконтамінації BiSCaO. ii) Надавати регуляторну інформацію, зокрема щодо управління навколишнім середовищем, соціальними та гендерними питаннями, підтримувати оцінку відповідності та сприяти координації з боку уряду. iii) Надавати місцеві економічні дані, оцінювати прийнятність цін та допомагати в аналізі витрат. iv) Підтримувати розгортання мобільного пілотного технологічного демонстраційного блоку та залучення зацікавлених сторін. v) Надати зразки чорноморських мушель та, можливо, допомогти знайти місцеве українське підприємство, яке зможе нагріти зразки мушель до потрібної температури.	1. Налагоджені зв'язки з науковими, урядовими та регуляторними органами України. 2. Координація з державними та місцевим органами влади з питань екологічної, соціальної та гендерної оцінки, дотримання вимог тощо. 3. Дослідження місцевих економічних даних, цінової прийнятності та витрат. 4. Чітке розуміння потреб у воді для сільського господарства та громад. 5. Має доступ до місць забруднення води для розгортання мобільного. перенесення технологій на Етапі 2 та має можливість взаємодіяти із зацікавленими сторонами. 6. Наземні дослідження промислового вилову молюсків у Чорному морі та комерційної доступності викинутих чорноморських мушель.
Етап 2 – Демонстрація пілотної технології – можливі ключові зобов'язання i) Отримати зразок(и) забрудненої води в одному або кількох місцях для тестування перед дезактивацією. ii) Розгорнути мобільний дезактиваційний підрозділ у визначених місцях та провести процедури дезактивації. iii) Провести незалежні тести після дезактивації для визначення ступеня дезактивації.	1. Зв'язок та координація з відповідними органами тестування для проведення тестування перед деконтамінацією. 2. Координація із зацікавленими сторонами для розгортання на місцях. 3. Забезпечення логістичної підтримки для доставки/транспортування пілотного демонстраційного обладнання до України та пізніше за межі України. 4. Забезпечення підтримки на місці під час розгортання. 5. Зв'язок з відповідними органами тестування для проведення тестування після деконтамінації.

Етап 3 – Повномасштабне розгортання – буде визначено пізніше	Буде обговорено
--	-----------------

Розділ 2 - Фінансові та людські ресурси

2а. “Інвестиція” українського партнера

Український партнер буде зобов'язаний «інвестувати» у виконання Етапу 1 – Техніко-економічного обґрунтування, а також Етапу 2 – Пілотної демонстрації технології.

Виходячи з бажаних операційних вимог Українського партнера, як зазначено в Розділі 1, «інвестиції», необхідні українському партнеру, полягатимуть у більшій мірі в його здатності взаємодіяти та координувати свою діяльність з відповідними органами влади та іншими зацікавленими сторонами. Звичайно, будуть певні фінансові витрати. Український партнер, враховуючи свої знання місцевих умов, матиме кращі можливості для оцінки людських ресурсів та фінансових витрат.

Етап 3 – повномасштабне операційне та комерційне розгортання, безсумнівно, вимагатиме значних людських ресурсів та фінансових витрат. Фактичну суму наразі неможливо оцінити. Однак, слід визнати, що Етап 3 – це етап комерційного розгортання з потоками доходів тощо.

2б. Людські ресурси українського партнера

Бажано (але не обов'язково), щоб український партнер мав у своєму розпорядженні – власних інженерів та науковців. Також було б добре, якби український партнер мав контакти в «інженерному» та «металообробному» бізнесі, щоб зрештою виготовити обладнання для дезактивації на Етапі 3 на основі проекту Plus Lab.

Розділ 3 – Бажаний партнер

Деконтамінація BiSCaO перетворює забруднену воду, тобто воду, забруднену небезпечними токсинами, хімічними речовинами, бактеріями та іншими небезпечними мікроорганізмами тощо, на чисту воду, придатну для сільського господарства та громадського використання.

У цьому сенсі, деконтамінація BiSCaO – це бізнес, який буде привабливим для суб'єкта господарювання, здатного передбачити та використати комерційний потенціал природного біологічного та хімічного знезараження навколишнього середовища (землі та води) України, щоб зрештою зменшити присутність синтетичних хімічних речовин (пестицидів, гербіцидів та добрив), які забруднюють землю та води України; а отже, її продукти харчування та питну воду на благо України та українців.

С Такі суб'єкти господарювання можуть бути в таких галузях промисловості:

- a) Компанії з виробництва/постачання води
- b) Сільськогосподарські компанії
 - еликі зернові ферми
 - ii) Молочні та тваринницькі господарства
 - iii) Птахофабрики
- c) Компанії з утилізації відходів / управління навколишнім середовищем

Розділ 4 – Чому співпрацювати з Plus Lab?

В обмін на зобов'язання та прагнення українського партнера допомогти Plus Lab досягти успіху в техніко-економічному обґрунтуванні, український партнер матиме «право першої відмови» від співпраці з Plus Lab з метою екологічно безпечного знезараження України за допомогою «BiSCaO», а також, можливо, розробки місцевої версії BiSCaO з чорноморських мушель.

Що означає це «право першої відмови»?

Це означає, що український партнер матиме, якщо забажає, виключне право на продаж деконтамінації BiSCaO в Україні. Цінність українського ринку для українського партнера може бути встановлена українським партнером під час проведення економічного дослідження ринку під час техніко-економічного обґрунтування.

Розділ 5 – Наступні кроки

Plus Lab та український партнер можуть спочатку укласти Меморандум про взаєморозуміння щодо Етапу 1 – Техніко-економічне обґрунтування та Етапу 2 – Пілотна демонстрація технології.

Після успішного завершення Етапу 2 обидві сторони матимуть дуже добре розуміння одна одної, а український партнер матиме чітке уявлення про технологію, процес та операції з деконтамінації BiSCaO і зможе переконатися, як найкраще деконтамінація BiSCaO може принести користь партнеру.

[Решта цієї сторінки навмисно залишена порожньою]